



Die Rupf Industries Gruppe ist eine familiengeführte, international tätige Unternehmensgruppe mit ca. 900 qualifizierten und engagierten Mitarbeitern. Erfolgreich bewegen wir uns in den Geschäftsfeldern Fahrzeugtechnik (Automobil, LKW, Bahn, Agrar), Anlagenbau (Hydraulik, Prüfstände) sowie Maschinenbau (Werkzeugschleifmaschinen, Sondermaschinen).

Für unsere Automotive-Standorte in Grevenbroich im Dreieck Köln/Düsseldorf/Mönchengladbach suchen wir ab sofort einen motivierten und einsatzfreudigen:

Key Account Manager Automotive (m/w/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Sie sind verantwortlich für die Betreuung und Akquise von Neukunden und pflegen dabei die Kontakte der zugewiesenen Kunden.
- Im Rahmen der engen Kundenkommunikation halten Sie die Umsatz-/Absatzplanung der Kunden im Blick, so dass mögliche Absatz-/Umsatzveränderungen erkannt und Maßnahmen definiert werden können.
- Sie sind verantwortlich bei der Bearbeitung von Kundenanfragen, dem Erstellen der Kalkulationen sowie der Angebote und verhandeln mit Ihren Kunden.
- Sie übernehmen die Prüfung und Anpassung von Kundenverträgen und sind mit Ihrem Team für die Dokumentation der Vertragsunterlagen sowie für die vertriebsseitige Stammdatenpflege im SAP verantwortlich.
- Bei der Durchführung Ihrer Aufgaben stehen Sie in ständigem Kontakt mit den Schnittstellenabteilungen Technik, Einkauf und Produktion (auch über die verschiedenen Standorte hinweg), um die Realisierung von Kundenprojekten in Ihrem Bereich sicherzustellen.
- Ihr Team führen Sie dabei zielgerichtet und motivierend.

Was Sie mitbringen sollten:

- Mit gutem Erfolg abgeschlossenes technisches Studium der Fachrichtung Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau oder Studium der Betriebswirtschaftslehre im Kombination mit mehrjähriger Erfahrung im Bereich technologischer Produkte
- Mind. 5-jährige fachspezifische Berufserfahrung mit ersten Kundenverantwortungen, idealerweise in der Automobilbranche
- Sicherer Umgang mit MS Office sowie mit SAP (Modul: SD)
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprache wünschenswert
- Kunden- und serviceorientiertes Handeln, dabei eine sorgfältige und strukturierte Arbeitsweise
- Unternehmerisches und analytisches Denken mit Kfm. Verständnis sowie eine hohe Problemlösungsorientierung
- Souveränes Auftreten und Durchsetzungsvermögen
- Sehr gute Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Einsatzbereitschaft, Eigeninitiative und Belastbarkeit
- Reisebereitschaft

Was wir Ihnen bieten:

Eine interessante und vielseitige Tätigkeit in Festanstellung mit einer leistungsgerechten Vergütung.

Ein engagiertes Team stellt Ihre sorgfältige und fachliche Einarbeitung sicher.

Unsere Unternehmenskultur ist geprägt von flachen Hierarchien, kurzen Entscheidungswegen und einem respektvollen Umgang in einer familiengeführten Unternehmensgruppe.

Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, gerne auch per Email, mit Angabe der frühestmöglichen Verfügbarkeit und Ihrer Gehaltsvorstellung an:

RUPF Verwaltungs GmbH, Personalabteilung, Alfred-Nobel-Straße 5, 41515 Grevenbroich, madlen.helbig@rupf-industries.com